|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | | **Канцер Андрей Айварович**  Мужчина, 37 лет, родился 13 февраля 1985  +375 (29) 5445244 — предпочитаемый способ связи  [kancer2006@yandex.ru](mailto:kancer2006@yandex.ru)  Проживает: Могилев  Гражданство: Беларусь, есть разрешение на работу: Россия  Не готов к переезду, готов к командировкам | |
| Желаемая должность и зарплата | | | |
| **Руководитель**  Специализации:  — Руководитель отдела продаж  Занятость: полная занятость  График работы: полный день  Желательное время в пути до работы: не имеет значения | | | **2 600** бел. руб. |
| Опыт работы —15 лет 6 месяцев | | | |
| Август 2021 — настоящее время 1 год 6 месяцев |  | **РУП Белтаможсервис**  Могилев  Начальник отдела продаж  Управление и развитие сети розничных магазинов и кафе. Прдбор и управление персоналом. Открытие торговых объектов "с нуля", проведение рекламных кампаний, продвижение в социальных сетях, работа с поставщиками, договорная работа, маркетинговые исследования, анализ конкурентов, организация выездных мероприятий, оптовая торговля, проведение переговоров на различных уровнях, организация снабжения торговых объектов, транспортная логистика, взаимодействие со всеми подразделениями и филиалами предприятия. | |
| Июль 2019 — Август 2021 2 года 2 месяца |  | **ООО ГолдДекор**  Могилев  Товары народного потребления (непищевые)  • Стройматериалы, сборные конструкции для ремонта и строительства (продвижение, оптовая торговля)  Региональный торговый представитель  Расширение активной клиентской базы в регионе, проведение переговоров, заключение договоров, сбор и обработка заказов в 1С, расширение ассортимента товаров у клиентов, работа с дебеторской задолженностью. | |
| Октябрь 2017 — Июнь 2019 1 год 9 месяцев |  | **ООО Эко-Лайф**  Калуга  Директор  Закупки, организация складского хозяйства, подбор, обучение и управление персоналом, проведение рекламных кампаний, продвижение в СМИ и социальных сетях, организация корпоративных мероприятия, ведение отчетности, взаимодействие с руководителями предприятий города. | |
| Апрель 2011 — Октябрь 2017 6 лет 7 месяцев |  | **Индивидуальный предприниматель**  Руководитель  Организация закупок, управление магазинами, подбор персонала, грузоперевозки, логистика, оптовая торговля. | |
| Февраль 2008 — Апрель 2011 3 года 3 месяца |  | **СООО Мобильные Теле Системы**  Специалист по работе с ключевыми клиентами  Расширение клиентской базы, проведение переговоров с руководителями предприятий, заключение договоров, организация и проведение корпоративных мероприятий. | |
| Июнь 2007 — Ноябрь 2007 6 месяцев |  | **ООО ABC**  Региональный менеджер  Расширение клиентской базы в регионе, работа с заявками, проведение переговоров, договоная работа, контроль дебиторской задолженности. | |
| Образование | | | |
| Высшее | | | |
| 2007 | | **Могилевский государственный университет продовольствия, Могилев**  Химико-технологический, Технология производства и организация общественного питания | |
| 2007 | | **Могилевский государственный университет продовольствия, Могилев**  Экономический, Коммерческая деятельность | |
| Повышение квалификации, курсы | | | |
| 2006 | | **коммерческая деятельность**  Могилевский государственный университет продовольствия | |
| Ключевые навыки | | | |
| Знание языков | | Русский — Родной  Английский — B1 — Средний | |
| Навыки | | Ведение переговоров Управление персоналом Заключение договоров Организация мероприятий Закупки Организаторские навыки Закупка товаров и услуг Организация презентаций Ведение отчетности Общественное питание Выездное обслуживание Пользователь ПК Водительские права категории В Умение планировать Управление продажами Активные продажи Обучение персонала Проведение презентаций Деловая переписка Поиск и привлечение клиентов Работа в команде Подбор персонала MS PowerPoint Развитие продаж Деловое общение Английский язык Навыки продаж Прямые продажи B2B Продажи Мотивация персонала | |
| Опыт вождения | | | |
| Имеется собственный автомобиль  Права категории B | | | |
| Дополнительная информация | | | |
| Обо мне | | Успешный опыт развития торговой сети, опыт подбора и управления коллективом 50+ человек, организация снабжения и транспортная логистика, навыки проведения переговоров на разных уровнях, организация взаимодействие со всеми подразделениями и филиалами. Веду активный образ жизни, увлекаюсь бегом. | |